

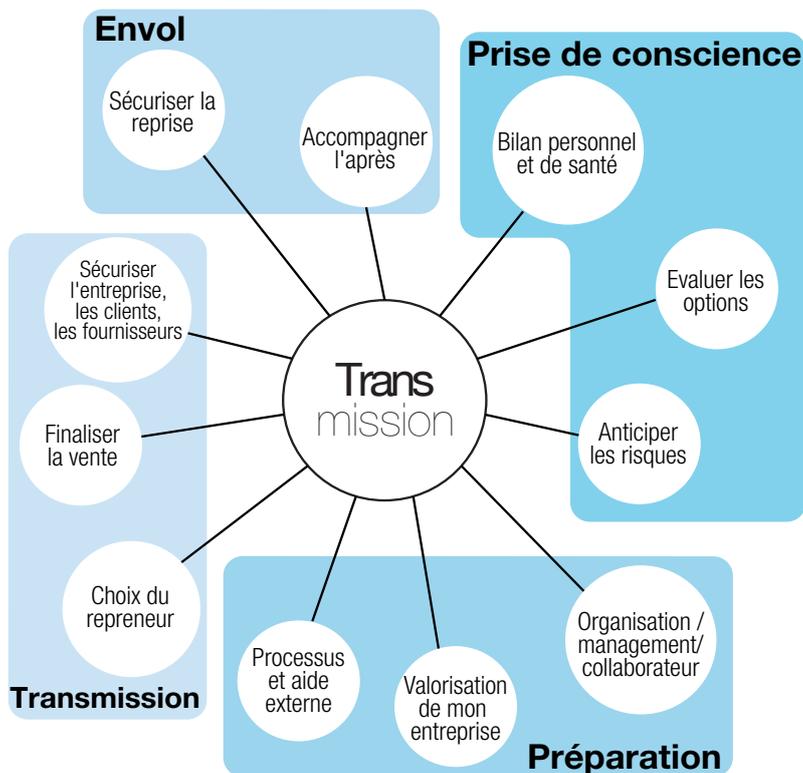
ACCOMPAGNEMENT D'ACHAT ET DE CESSION D'ENTREPRISE

LA TRANSMISSION GÉNÈRE DES BESOINS

ET CRÉE DES QUESTIONS

- Combien de temps pour transmettre ?
- Qui peut m'aider ? Je connais mon entreprise, mais pas la transmission.
- Comment valoriser mon entreprise ?
- Comment sécuriser mes collaborateurs, clients et fournisseurs ?
- Comment trouver le repreneur ?
- Quand est-ce que je cède mon rôle au repreneur ?

EN FAIT, VAIS-JE RÉUSSIR À TRANSMETTRE ?



Trans mission

TRANSMETTRE EST UNE QUESTION DE VIE, EN 4 ÉTAPES :

Où en suis-je ?

Prise de conscience

Enjeux :

- Que vais-je faire après ?
- Si je quitte, quel statut social après ?
- Quelle trace je vais laisser ?
- Quelles sont mes options ?
- Où sont mes risques ?

Notre produit : Un accompagnement personnalisé intégrant un financier, un juriste, un RH pour clarifier avec vous les enjeux de la transmission de votre entreprise.

Votre avantage : Un accès rapide et sûr à une équipe de professionnels, facile d'accès et couvrant tous les domaines qui vous concernent.

Durée : 1 à 3 jours.

Prix : Le premier diagnostic est gratuit.

Je veux transmettre

Préparation

Enjeux :

- Qui impliquer ?
- Comment valoriser mon entreprise ?
- Comment préserver sa qualité ?
- Comment je cherche un repreneur ?
- Comment sécuriser mes collaborateurs ?
- Comment je gère la surcharge de travail ?
- Comment se finance la transaction ?

Notre produit : Une équipe opérationnelle pour clarifier le processus et valoriser votre entreprise.

Votre avantage : Un accompagnement structuré. Une intégration de toutes les ressources, juridique, fiscale, financière, humaine. Une valorisation au mieux de vos intérêts financiers et de votre souci de pérennité.

Durée : 3 à 9 mois.

Prix : Dépend du diagnostic.

Je transmets

Le repreneur, l'entreprise et moi

Enjeux :

- Comment éviter le renoncement prématuré ?
- Comment maintenir l'emploi ?
- Quelle répartition des rôles pendant la transaction ?
- Est-ce que je coupe le cordon ombilical ?
- Comment je répartis l'héritage ?

Notre produit : Des spécialistes de la transaction pour garantir la vente effective de l'entreprise, en respectant les volontés du cédant et du repreneur.

Votre avantage : Mise en relation avec un panel de repreneurs. Intégration des étapes de la transmission grâce à une équipe pluridisciplinaire. Sécurisation des contraintes du cédant et du repreneur.

Durée : 3 à 9 mois.

Prix : Dépend de la facilité ou difficulté de transmettre son entreprise.

J'ai transmis. Il a repris

Envol

Enjeux :

- Comment l'entreprise va continuer d'exister ?
- Répartition des rôles, cédant et repreneur ?
- Comment garder les employés motivés ?
- Comment en tant que repreneur, je mobilise autour du nouveau projet ?

Notre produit : Accompagnement du repreneur pour mobiliser les collaborateurs autour du nouveau projet, vaincre les résistances au changement et renforcer la performance. Accompagnement du cédant pour asseoir ses nouveaux choix de vie.

Votre avantage : Même équipe d'intervention permettant une mise en action rapide, efficace et sûre.

Durée : 3 à 9 mois.

Prix : Dépend de la facilité ou difficulté de reprendre l'entreprise.